

Stradus Infra fait partie du groupe international CRH. Ce groupe est opérationnel dans 34 pays et est leader du marché dans matières brutes, matériaux de construction et produits pour l'infrastructure et le traitement d'eau. Stradus Infra produit des produits en béton pour l'aménagement d'espaces extérieurs (entre autre : des dalles, des pavés, des éléments de trafic, des éléments de murs de soutènement...). Les clients les plus importants de l'entreprise sont les ingénieurs, les architectes, les bureaux d'étude et les gouvernements.

Pour augmenter notre chiffre d'affaires et élargir le nombre de clients, nous sommes à la recherche d'un Account Manager (F/H) pour la Wallonie.

ACCOUNT MANAGER WALLONIE

Fonction

- Vous rechercherez activement des clients potentiels.
- Vous organiserez des prospections à votre propre initiative ou à celle du Directeur de Ventes.
- Vous participerez aux salons, journées d'étude et séminaires pour promouvoir les produits.
- Vous apporterez conseils aux clients potentiels pour l'utilisation de l'ensemble des produits de la marque.
- Vous déterminerez des prix estimés avec le Product Manager et/ou Directeur de Ventes.
- Vous négocierez des marchés et vous assurerez le suivi des ventes.
- Vous élaborerez les budgets pour les projets avec un cahier de charges prescrit.
- Vous rapporterez au Directeur de Ventes.

Profil

- Vous avez un diplôme, niveau bachelier.
- Vous pouvez soumettre au moins 5 années d'expérience dans une fonction similaire.
- Vous parlez le français très couramment.
- Vous avez l'ambition de développer votre potentiel dans un groupe international.
- Vous êtes commercial(e) et vous ne refusez jamais un défi.
- Vous êtes autonome et entreprenant(e).
- Vous êtes flexible et vous êtes prêt(e) à voyager en Wallonie.

Contact

Stradus Infra vous offre un job captivant et stimulant avec un paquet salarial attrayant et des possibilités d'évolution.

Intéressé(e)?

Envoyez votre lettre de motivation et votre CV à : isabel.clabots@marlux.com